

## Area Sales Manager (m/w/d)

zur Verstärkung | ab sofort | Bereich SPORTEC®



### Ihr Aufgabengebiet

- Sachliche Verkaufszuständigkeit und technische Unterstützung
- Besuch von Kunden, Fachmessen, aktive Projekt- und Neukundengewinnung im In- und Ausland
- Planung von Marketing- und Werbemaßnahmen in Zusammenarbeit mit dem Verkaufsleiter
- Erstellen von Kundenangeboten und Kundenpflege
- Präsentation von Produkten und Lösungen vor Ort beim Kunden
- Vereinbaren von Bonis und Konditionen nach Absprache mit Verkaufsleiter
- Durchführen von Fachmessen für den Bereich
- Strategische Unterstützung der Handelspartner im Verantwortungsbereich
- Unterstützung bei Entwicklung der Produktlinien in Zusammenarbeit mit der Anwendungstechnik und Verkaufsleiter
- Anwendungstechnische Beratung, Betreuung und Schulung der Kunden in der fachgerechten Produktanwendung
- Erarbeitung technischer Dokumentationen und komplexer Problemlösungen in Zusammenarbeit mit dem Vertrieb und der Produktion
- Internationale Reisetätigkeit und Berichtswesen



### Ihre Bewerbung

#### Interesse geweckt?

Auch wenn Sie das Anforderungsprofil nicht zu 100 % erfüllen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

#### Ansprechpartnerin:

KRAIBURG Relastec GmbH & Co. KG  
Frau Stefanie Schulze | Frau Kerstin Krenz  
Fuchsberger Straße 4 • 29410 Salzwedel  
Tel. +49 (0) 3901 8304 -21  
karriere-saw@kraiburg-relastec.com



### Ihr Profil

- Absolvierung eines technischen oder betriebswirtschaftlichem (Fach-)Hochschulstudiums oder abgeschlossene Ausbildung in den Fachrichtungen Industrie oder Groß- und Außenhandel
- Vertriebserfahrung
- Unternehmerisches Handeln und starke Kundenorientierung
- Technisches Interesse
- Selbstständiges Handeln und organisatorisches Talent
- Kommunikative Fähigkeiten: Dialog-, Überzeugung und Motivationsfähigkeit
- Sicherer Umgang SAP- / CRM-Systeme und MS Office
- Fahrerlaubnis Klasse B
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Weitere Fremdsprachenkenntnisse, z.B. Französisch, von Vorteil



### Wir bieten Ihnen

- Ein interessantes und herausforderndes Aufgabengebiet in einem international agierenden, modernen Unternehmen
- Ein angenehmes Betriebsklima
- Flexible Arbeitszeiten, inkl. Home Office time
- Ein attraktives und leistungsbezogenes Einkommen, inkl. Urlaubs- und Weihnachtsgeld und weitere soziale Leistungen
- Eine systematische und individuelle Einarbeitung und kontinuierliche Betreuung
- Firmenwagen (auch zur Privatnutzung)
- Notebook, Smartphone
- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten